

Katja Engström
29 v.
Tradenomi, pääaine markkinointi
Ostaja, elektroniset komponentit
Tunturi Oy



Lukion suorittuani minulla ei ollut oikein käsitystä siitä, mille alalle hakeutuisin. Toisaalta en halunnut jäädä asiaa liikaa pohtimaan ja pitää väliavuottakaan. Talous kiinnosti minua, joten hain ja pääsin kauppaopistoon, missä luin itseni merkonomiksi. Insinööriksi opiskelua en edes harkinnut sillä luulin, ettei lyhyellä matematiikalla voi insinööriksi opiskella. Nykyäänhän lyhyellä matematiikalla voi pyrkiä niin ammattikorkeakoulujen insinöörien koulutusohjelmiin kuin teknillisten yliopistojen eli entisten teknillisten korkeakoulujen diplomi-insinöörien koulutusohjelmiinkin.

Valmistuttuani merkonomiksi työskentelin huonekaluliike Askossa osastonhoitajana. Halusin kuitenkin vastuullisempiin työtehtäviin, joten hain kauppaopistoon tarkoitukseni lukea itseni kauppatieteiden maisteriksi. En kuitenkaan päässyt sisään kauppaopistoon, joten jatkoin työskentelyä. Olin mm. Teliällä myyjänä ja Securitasilla toimistotyöntekijänä. Lopulta päätin opiskella työn ohessa tradenomiksi. Vuoden valmistumiseni jälkeen Tunturille haettiin äitiysloman sijaiseksi muovikomponenttien ostajaa. Päätin hakea paikkaa vaikka olin Securitasilla vakituisessa työsuhteessa sillä ajattelin, että ostajana saadusta työkokemuksesta olisi paljon hyötyä tulevia työmahdollisuuksia silmällä pitäen. Onnekseni sain paikan, sillä Tunturilla ostajana työskentely on ollut todella mukavaa. Alussa oli paljon opittavaa, sillä en tiennyt paljoakaan ostotoiminnasta. Jo pelkästään ostettavissa osissa ja niiden ominaisuuksissa oli paljon opetettavaa, sillä tradenomin tutkinnossa ei teknisiä asioita opiskeltu. Insinöörin tai diplomi-insinöörin opinnot olisivat myös antaneet hyvät valmiudet ostotehtäviin. Erityisesti tuotantotalouden koulutusohjelma olisi ollut hyvä koulutusvaihtoehto, sillä siinä keskitytään niin tekniikan kuin taloudenkin opintoihin. Itse asiassa yksi Tunturin neljästä ostajasta on koulutukseltaan diplomi-insinööri.

Toimin vajaan vuoden muovien ostajana, minkä jälkeen työtehtäväni muuttuivat ja vastuualueekseni tuli elektroniikkakomponenttien osto. Työssäni neuvottelen itsenäisesti ostosopimuksia ja vastaan siitä, että tuotannolla on aina riittävästi elektroniikkakomponentteja tuotteiden valmistamiseksi. Työ on vastuullista. Jos komponentit loppuvat, koko tuotanto saattaa pysähtyä. Toisaalta myös hyvien ostoneuvottelutulosten saavuttaminen alihankkijoiden kanssa on tärkeää, sillä materiaalikustannukset vaikuttavat suoraan yrityksen kannattavuuteen. Opiskelen jatkuvasti työni ohessa. Tällä hetkellä opiskelen ostotoimintaa Helsingin markkinointi-instituutissa, jonka jälkeen aion jatkaa opiskelua joko kauppatieteiden maisteriksi tai insinööriksi.

Opiskelu ja työ eivät vie kuitenkaan kaikkea vapaa-aikaani vaan ehdin hyvin urheilla pelaamalla sulkapalloa ja sählyä. Pidämme mieheni kanssa paljon koirista ja meillä on kaksi cockerspanielia, joiden kanssa harrastamme agilityä. Koirat ovat siitä mukavia, että ne osaavat vaatia huomiota itselleen. Ne pitävät huolen siitä, etteivät työ ja vapaa-aika sekoitu liikaa keskenään vaan aikaa riittää molemmille.

Tunturi on yksi maailman tunnetuimmista kuntolaittevalmistajista ja Suomen johtava polkupyörävalmistaja. Tunturin toimitilat sijaitsevat Turussa. Tunturin palveluksessa on tällä hetkellä 200 henkeä eri puolilla maailmaa, lisäksi Tunturilla on edustus yli 40 maassa. (www.tunturi.com)